

**Emprendimiento y gestión de despachos Internacionales**

<b>Número total de créditos ECTS</b>	6	
<b>Tipología</b>	Optativa	
<b>Organización temporal</b>	Curso 3; Semestre 6	
<b>Modalidad</b>	Virtual	
<b>Idioma</b>	Castellano	
<b>Contenidos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• La transformación de la idea en realidad: el análisis de pre-viabilidad</li> <li>• Habilidades del emprendedor y gestión por competencias</li> <li>• Emprendedor, emprendimiento y emprendedorismo</li> <li>• Características del emprendedor: la personalidad emprendedora</li> <li>• Ecología del emprendimiento: emprendedores en contextos diversos</li> <li>• Gestión de despachos</li> </ul>	
<b>Resultados de aprendizaje TÍTULO</b>	<b>Conocimientos y contenidos</b>	CC01 Comprender las implicaciones del Derecho como instrumento que sirve para regular las relaciones sociales en los marcos nacional e internacional CC02 Identificar los criterios derivados de la esencia del ordenamiento jurídico para aplicarlos en la resolución de conflictos jurídicos
	<b>Habilidades y destrezas</b>	HD10 Defender ideas y argumentos propios en un contexto profesional HD11 Trabajar en entornos multiculturales e internacionales en base al reconocimiento y el respeto a la diversidad
	<b>Competencias</b>	CP02 Desarrollar destrezas y habilidades para la elección de la estrategia correcta para la defensa de los derechos de los clientes, con pleno respeto a la ética y a la deontología profesional CP03 Asesorar jurídicamente a entidades públicas, privadas y particulares con la finalidad de solucionar todas las cuestiones jurídicas que se planteen en la práctica diaria CP05 Proyectar enfoques alternativos, buscar soluciones y generar valor en contextos complejos y cambiantes CP06 Actuar de manera honesta, ética, sostenible, socialmente responsable y respetuosa con los derechos humanos y la diversidad, tanto en la práctica académica como en la profesional.
<b>Resultados de aprendizaje MENCIÓN</b>		
CCDNI1 Identificar los principales mecanismos de emprendimiento empresarial		
<b>Resultados de aprendizaje ASIGNATURA</b>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Plantear enfoques alternativos para buscar soluciones, resolver problemas y generar valor en el ámbito jurídico y de los negocios en nuevos entornos.</li> <li>• Aplicar técnicas de dirección y liderazgo motivadoras que ayuden a conseguir las metas propuestas por un equipo en el ámbito jurídico.</li> <li>• Aplicar técnicas de negociación y gestión para resolver conflictos en el ámbito jurídico.</li> </ul>		

Actividades formativas	Horas totales
Clases expositivas síncronas	8
Seminarios síncronos	2
Clases prácticas síncronas	18
Actividades Dirigidas Asíncronas	30
Tutorías	12
Trabajo autónomo	76
Prueba de evaluación final	4
<b>Total</b>	<b>150</b>

Sistemas de evaluación	MÍNIMO	MÁXIMO
Evaluación final: prueba o examen virtual	50	50
Resolución problemas	10	30
Estudio casos - Proyectos	10	30
Otras actividades de evaluación continua	0	10
<b>Total</b>	<b>70</b>	<b>120</b>